



STELLENANGEBOT

Wir suchen Sie ab 01.09.2017 Sales Director (m/w)

Ihre Aufgaben

- Kompetente Beratung aktiver Kunden und Distributoren, Gewinnung neuer Kunden national und international
- Bearbeitung von Anfragen, Erstellung von individuellen Angeboten und Vertragsverhandlungen
- Marktanalysen und Erweiterung des Marktpotentials durch verfolgen von Trends in der industriellen Kommunikationstechnik
- Verantwortung für Planung, Steuerung, Budget und Marketingaktivitäten innerhalb des Vertriebsteams
- Aufstellung von Businessplänen, Wettbewerbsbeobachtung und Business Strategie
- Betreuung der Distributoren und Vertriebsniederlassungen im Ausland

Ihr Profil

- Studium der Fachrichtung Elektrotechnik, Automatisierungstechnik oder vergleichbare Qualifikation
- Vertriebserfahrung im Bereich Halbleiter oder Automatisierungskomponenten
- Reisebereitschaft
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

Eine eigenverantwortliche und anspruchsvolle Aufgabenstellung in einem dynamischen und erfolgreichen Unternehmen mit offener Unternehmenskultur sowie ein entwicklungsfähiges Arbeitsgebiet mit viel Freiraum für Ideen und Initiativen. Wir haben kurze Entscheidungswege und bieten neben interessanten Rahmenbedingungen flexible Arbeitszeiten, ein familienfreundliches Umfeld sowie umfangreiche soziale Leistungen.

Beschäftigungsart

Vollzeit

Vertragsart

unbefristet

Gebiet / Ort

Herzogenaurach

Haben Sie Interesse, die Zukunft bei uns aktiv mitzugestalten?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail unter HR@profichip.com mit Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin.